

(48) 8414-4666
ale@inovarege.com.br

Economista
Especialista
Consultor de empresas
Palestrante
Empresário

Perfil

Entusiasta das atividades empresariais. A INOVARE, empresa que estou atualmente, é resultado de um propósito traçado no ano de 2000. Desde então tenho me dedicado no aperfeiçoamento técnico das minhas áreas de consultoria, bem como melhorar minhas habilidade e competências de liderança, comunicação e relações interpessoal.

Experiências

Consultor empresarial – atualmente 2016

INOVARE Gestão Empresarial: Empresa de consultoria em gestão empresarial. Atuação como profissional nas principais áreas:

- Financeira

Desenvolvedor de cursos, palestras e consultoria nas subáreas: Controles financeiros (estruturação); Fluxo de caixa (realizado e projetado); Apuração de resultados; Balanço Patrimonial; Indicadores de desempenho financeiro (lucratividade, rentabilidade, ponto de equilíbrio, liquidez, endividamento, geração livre de caixa, margem de contribuição...); Custos e precificação; Estratégias de custos.

- Planejamento

Desenvolvedor de cursos, palestras e intervenções de consultoria nas subáreas: Plano de negócios; Planejamento Estratégico; Estudos de viabilidade técnico comercial.

- Marketing e vendas

Desenvolvedor de cursos, palestras e intervenções de consultoria nas subáreas: Pesquisa de mercado (qualitativa e quantitativa); análise de mercado; Estruturação do mix de marketing (5ps); estratégias de comunicação e



penetração; políticas de vendas; estruturação de equipe comercial; estratégias por mix de produtos; cliente oculto.

- Gestão de pessoas

Desenvolvedor de cursos, palestras e intervenções de consultoria nas subáreas: Recrutamento e seleção; avaliação de clima organizacional; avaliação de desempenho; estruturação organizacional (organograma, funções, responsabilidades); Empreendedorismo.

Expertise adquirida em mais de 9000 horas de atendimentos individuais e coletivos, em diferentes tipos de empresas e segmentos (comércio, indústria e serviços).

Por ser credenciado a entidades como SEBRAE/ SC e FIESC, atuei em projetos de grande amplitude, como:

- SEBRAE/SC Negócios Sociais 2015 - Atendimento de aproximadamente 50 empresas do segmento de negócios sociais, fornecendo capacitação e intervenção coletiva e individual na área financeira.
- IEL Projeto Panificação 2015 - Atendimento de 15 empresas do setor de panificação, fornecendo capacitação e intervenção coletiva e individual na área financeira.

SEBRAE/SC Feira do empreendedor, nos anos de 2008, 2010, 2012 e 2014 como consultor e palestrante das áreas de empreendedorismo, finanças e planejamento.

- FIESC/IEL Desenvolvimento de fornecedores - DOCOL 2014 - Atendimento de aproximadamente 15 empresas do setor metal mecânico, fornecendo capacitação e intervenção coletiva e individual na área financeira.
 - IEL Cerâmica Vermelha 2012 e 2014 - Atendimento de aproximadamente 30 empresas do setor de
-

cerâmica vermelha, fornecendo capacitação e intervenção coletiva e individual na área financeira.

- Recuperação empreendedora em 2008 - Atendimento a empresas da região de Tijucas que foram atingidas pelas chuvas. Atendimento e intervenção de consultoria em aproximadamente 30 empresas durante a execução do projeto.
- Oficina SEBRAE, como consultor e palestrante nas áreas de finanças, planejamento e empreendedorismo nos anos de 2008, 2009, 2010, 2011 e 2012 em cidades como Florianópolis, Criciúma, Joinville, Jaraguá do Sul e São Lourenço do Cedro.

Outros programas

Consultor do programa nacional do SEBRAE Gestão Financeira do controle a decisão.

Consultor do Programa de Desenvolvimento de Fornecedores do SEBRAE Nacional.

Conselheiro da plataforma Método do Presidente

Educação

Universidade Federal de Santa Catarina – Graduado em Economia, ano 2005.

Universidade do Vale do Itajaí – Pós-Graduado em Consultoria e Instrutoria Organizacional, ano 2008.

Universidade Candido Mendes – MBA em Finanças e Controladoria, ano 2010.

Conhecimentos

Habilidades nos pacotes de ferramentas office (microsoft), iwork (apple). Gestão de negócios (diagnóstico e intervenções). Empreendedorismo. Finanças. Custos. Contabilidade. Marketing. Gestão de Pessoas. Planejamento (plano de negócios,

planejamento estratégico). Business Model Generation - CANVAS.

Referências

Joel Fernandes - SEBRAE/SC - 9104-7441

Gilberto Pacheco - Consultor Financeiro SEBRAE/SC - 9681-4345

Amélia Bellé - Proprietária da Keune Floripa - 48 9141-5002

Fábio Kisten - Proprietário da Alumecril - 48 3343-9471/ 9972-5296

Amanda Campos Zeferino - Proprietária Correta Condomínios - 48 9961-2248

Miguel - Proprietário Della Nonna Pães e Doces - Blumenau - 47 8414-8229

Edinaldo Czerkies - Proprietário da Polimentos MC - Joinville - 47 9716-6393 - 8807-1923

Everson Nau - Gerente de produção e sucessor da SDN Metalurgia - Joinville - 47 8825-0555 - 8461-0998

Erno Bublitz - Proprietário da Panificadora Bublitz - Blumenau - 47 9932-1368

Rosalia Barauna - Ki Baguete - Blumenau - 47 9923-9405.
